



Metsätyö Oy:n Hannu Hypén

Varustelu tekee metsäkoneesta tehokkaan tuotantolaitoksen

- Kun metsäkone valmistuu tehtaalta, se ei ole sellaisenaan vielä valmis metsään. Vasta oikeanlainen varustelu tekee siitä tehokkaan tuotantolaitoksen, sanoo Hannu Hypén Metsätyö Oy:stä.
- Varustelulla saadaan kunkin koneen kaikki parhaat ominaisuudet kaikissa olosuhteissa tehokkaaseen käyttöön. Metsäkonevarustelu on viime vuosina monipuolistunut nopeasti.
- Tehokkuusvaatimukset, ympärivuotinen hakkuukausi, pehmeiden maiden puunkorjuu, lisääntynyt energiapuunkorjuu ja yhä vaihtelevammat korjuuolosuhteet ovat kasvattaneet varustelun tarvetta ja vaatimuksia, luettelee Hypén.

Metsätyön Olofsors -telat ovat ylivoimaisesti Suomen suosituimpia. - Jos 95 prosentissa metsäkoneista on telat, niin niistä 70 prosenttia on meidän tuotteita, laskee Hannu Hypén. Tuotteiden markkinointiin ja myyntiin keskittyvä Metsätyö Oy myös kasaa teloja Jyväskylässä Ruotsista tuoduista komponenteista.

Roudaton kausi on pidentynyt, jos routaa nyt kaikilla alueilla Suomessa on enää lainkaan. Viime vuosien leudot talvet sekä pitkät ja märät jaksot keväisin ja syksyisin ovat tuoneet omat haasteensa puunkorjuuseen.

- 70-luvun alusta 80-luvun alkuun riitti, että käytännössä oli yksi telamalli. Nykyisin useissa metsäkoneissa on jo talvi- ja kesätelat, molemmista usein monta variaatiotakin, kuvaa lähes 30 vuotta aitiopaikalta kehitystä seurannut Hannu Hypén varustelun nopeaa kehitystä.

- Kun olosuhteita ei voi vali-

ta, on koneen paras mahdollinen teho ja ympärivuotinen käytettävyys erilaisissa korjuutöissä haettava varustuksella. Telat ovat avainasemassa, oli sitten kyse kuormatraktorista tai harvesterista.

Hyvä esimerkki löytyy läheltä, kuluneelta syksyltä. - Nyt olisi ollut korjuun kannalta varsin hyvä kuiva syksy, mutta sopivia leimikoita on ollut talous- taantumana myötä korjattavissa vähän. Oikein varustetuilla koneilla on kuitenkin päästy käsi- siksi talvileimikoihin jo alkusyksystä.

Metsätyö Oy on Suomen suurin metsäkonevarusteiden myyjä. – Meillä on nyt rekisterissä yli 2.500 metsäkoneella urakoi- vaa asiakasta ja määrä kasvaa koko ajan. Puunkorjuusta on lisääntyvän energiapuun korjuun myötä kasvamassa entistä merkittävämpi lisäelinkeino maatalouteen ja monelle maanrakennuksen ammattilaisillekin, kuvaa Hypén Metsätyön toimintakenttää.

Kärkituotteita

Telatoimittajana Metsätyö on Suomessa ylivoimainen ykkönen. – Jos nyt lasketaan, että 95 prosentissa metsäkoneista käytetään teloja, niin niistä noin 70 prosenttia on meidän Olofsfors



Hannu Hypén katselee työssään metsäalaa aitiopaikalta. – Nyt eletään mielenkiintoisia aikoja. Puunkorjuuketjun kannalta olisi äärimmäisen tärkeää, että puukauppa saataisiin jollakin keinolla käyntiin.

–tuotteitamme, laskee Hannu Hypén.

Metsätyön tärkeimmät metsäkonevarusteiden edustukset ovat oman konsernin Olofsfors –telojen ja –ketjujen ohella Gunnebo-ketjut, Hultdins -

kahmarit ja kourasahat, Indexator –rotaattorit, Iggesund ja Windsor –terälaipat, Carlton ja Windsor –teräketjut, Harvestermark -merkkausvärit ja Turvatankki –säiliöt polttoaineen kuljetukseen. Edustuksiin kuu-

lutvat myös viime vuosina nopeasti suosiotaan kasvattaneet Expander –pultit.

Lisäksi Metsätyö Oy markkinoi ja myy Olofsfors-tieteriä ja –kulutusteräksiä sekä kaivukynsiä maanrakennusalalla ja teiden hoidossa urakoiville ja tienhoitolaitteita valmistaville yrityksille.

– Haluamme olla kehityksen eturintamassa. Markkinoimme alan johtavien valmistajien tuotteita ja pystymme näin tarjoamaan asiakkaillemme jatkuvasti alan uusimmat kärkituotteet, määrittelee Hypén monipuolisen tuotevalikoiman laadun. – Me haluamme olla niitä, jotka tuovat uusia tuotteita markkinoille. Asiakkaathan sitten päättävät, miten tuotteet alkavat elää.

Metsätyön maine alan edelläkävijänä kantaa. – Asiakaskunnassa on paljon sellaisia asiak-



Viistoleukainen "A-koura" on suurin kahmariuudistus pitkiin aikoihin

Kahmarimaailman suurin uudistus vuosikymmeniin on varmasti Hultdinsin kevään Elmiassa lanseeraama viistoleukainen A-koura. – Todella fiksu keksintö, sanoo Hannu Hypén.

Alunperin Hultdins lähti kehittämään monipuolisempaa yleiskahmaria, sellaista joka soveltuisi mahdollisimman hyvin niin ainespuun kuin risujen ja rankojen käsittelyyn.

Kehitystyön kuluessa osoittautui, että viistot leuat parantavat kahmarin käyttöominaisuuksia kaiken kaikkiaan, muutenkin kuin energiapuun käsittelyssä.

A-koura uppoaa perinteistä tasakärkistä

kahmaria paremmin puupinoon ja sillä on helppompi erotella yksittäisiä puita. Kouran parhaat edut nousevat esiin kaltevilla maastoissa. Rinteisiin kaadetuttujen puiden keruu onnistuu paljon kätevämmiin viistoihin kahmarinleukoihin, eikä kahmaria tarvitse "heittää" puun suuntaiseksi. Vähän pinsettien periaatteella toimiva A-koura ei myöskään kerää mukaansa maata ja roskaa samalla tavoin kuin normaali suoraleukainen malli.

Ruotsin metsäntutkimuslaitos Skogforsk on selvityksissään päättänyt tuloksiin, että uusi kourakeksintö antaa lisätehoa kuorman- tekoon ja purkuun 4-7 prosenttia..



Olofsfors -tieterätuotteista varmasti tunnetuin on reikäterä, jossa uusi hammastus kasvaa esiin terän kulumisen myötä. Reikäterästä on tarjolla myös uusia variaatioita, esimerkiksi malli, jossa reiät on kumivulkanoitu umpeen. Se toimii kuin normaali reikäterä, mutta poistaa samalla kertaa loskan paremmin.

kaita, jotka joka kerta kysyvät: Mitä uutta on tarjolla?, kertoo Hypén. Hänen mukaansa tämän päivän yrittäjät haluavat pysyä tiiviisti kehityksen mukana. – Jokainen yrittäjä haluaa tietää varustelustakin vähintään sen mitä naapuriyrittäjä.

Koneiden tehokkuusvaatimusten kasvu näkyy varusteiden kaupassakin. Vielä kymmenkunta vuotta sitten riitti, että toimitusajat katsottiin kalenterista, nyt mittarina on kello.

- Tuotteita on löydyttävä toimituksiin "nyt ja heti" -aikatauluilla, toteaa Hypén. – Oleellista kaupan kannalta on, että tavaraa löytyy. Siksi meillä on iso tuotevarasto. Yrittäjien lisäksi myös konevalmistajat tarvitsevat joskus varusteita tosi nopeasti. .

Suomessa on ideoita

Suomesta on kasvanut koneellisen puunkorjuun edelläkävijä ja se näkyy myös varusteiden kehittämisessä.

- Jos jossakin haetaan toisinaan lisätehoja niin se on Suomi. Meillä korjuuyrittäjät ovat taloudellisesti kovassa paineessa ja täällä etsitään koko ajan uusia keinoja korjuun tehostamiseksi, sanoo Hypén.

- Meillä on paljon uusia ideoita ja ajatuksia yrittäjillä, kone- ja laitevalmistajilla ja tietenkin



Metsätyö Oy:n Jyväskylän toimipaikan myyntitiimissä työskentelevät Vasemmalta lukien Markku Virtanen, Vesa Järvinen, Hannu Hypén, Sami Karjalainen ja Jari Eronen. Kuvasta puuttuu terästuotteita myyvä Tauno Markkanen.

koneiden kuljettajilla.

Omalta osaltaan varusteiden kysyntää ja kehitystä on Hypénin mielestä kasvattanut myös yrityskokojen kasvu. - Monipuolisemman alueyrittäjyyden myötä yhä useammassa yrityksissä on useita erityyppisiä koneita ja koneketjuja, jotka varustellaan hyvinkin tarkkaan tietyn tyyppisiin töihin.

- Varsinkin isommat yrittäjät ajattelevat tänä päivänä yritystoimintaansa entistä enemmän talouden kannalta. He mieltävät yrityksensä koneet tuotantolaitoksiksi, joiden pitää olla ympäri vuoden mahdollisimman tehokkaassa käytössä.

Ei siis ihme, että markkinoille tulee paljon uusia innovaatioita Suomen kautta. Esimerkiksi

Hypén nostaa juuri pehmeiden maiden puunkorjuuseen ja energiapuun korjuuseen ja käsittelyyn kehitetyt uutuudet. - Suomen tarpeisiin kehitetyt tuotteet ovat nopeasti löytäneet tiensä muuallekin maailmaan.

Teloja joka käyttöön

- 70 -luvun puolivälistä 80-luvun alkuun riitti, että oli käytännössä yksi telamalli. Tänään puuta on korjattava kaikissa olosuhteissa ja mahdollisimman tehokkaasti. Niinpä myös telamalleja on runsaasti. Olofsors -tuotteista löytyy erilaisia telamalleja kesä- ja talvikäyttöön, hiekkamaille, turvepohjalle ja paksuun lumeen sopivia. Malleja on toistakymmentä ja jokaisesta on useita eri leveyksiä ja

niissäkin vielä symmetrisillä ja epäsymmetrisillä telakengillä varustetut versiot.

Telavalinta ei siis ole niin helppo kuin asiaa tuntematon voisi ajatella. - Väärillä telavalinnoilla voi helposti jopa rikkoa koneen telin, sanoo Hypén.

- Kun asiakas soittaa ja kysyy teloja, ensimmäistä kysymykset meidän puolelta ovat: Mikä kone? Minkä valmistajan renkaat? Mikä tarve? Tästä lähdetään liikkeelle ja etsimään oikeaa vaihtoehtoa juuri ko. koneen ja töiden mukaan.

- Saman rengaskoon renkaisa eri valmistajien renkaan leveys voi vaihdella viisi -kuusi senttiä renkaan muodosta riippuen, sanoo Hypén esimerkin.

- Konemallien teliratkaisut



Metsätöön tuotevalikoimaan kuuluva TurvaTankki -säiliösarja on suunniteltu koneyrityksien tehokkaaseen ja turvalliseen polttoainehuoltoon. VTT:n testaaman TurvaTankin alhaalla oleva painopiste ja loiskelevyt tekevät säiliöstä vakaan kuljetettavan. Kaikki mallit on mitoitettu siten, että ne mahduttavat avolava-autojen lavalle tarvikesäiliöineen. TurvaTankit ovat hyväksytyjä IBC -pakkauksia.

määrittävät sen voiko käyttää symmetrisiä vain vaaditaanko esimerkiksi toiselle telille epäsymmetrinen malli.

Pehmeiden maiden puunkorjuun lisääntymisen myötä kantavuusongelmat laajenivat ajokoneista myös harvestereihin.

6-pyöräisissä harvestereissa pyörätelat ovat yleistyneet ja uusimmissa 8-pyöräisissä voidaan käyttää jo kahta telaparia ajokoneen tapaan.

Tuotekehitys on yhteispeliä

Telatuotteiden kehityksessä avainasemassa ovat loppukäyttäjät. Useimmiten hyvät ideat löytyvät yrittäjiltä ja kuljettajilta, mutta erittäin tärkeässä roolissa ovat rengasvalmistajat ja konevalmistajat.

Telavalmistaja on tiiviisti mukana uusien kone- ja rengasinnovaatioiden kehittämisessä jo alkuvaiheesta lähtien. – Olemme toisistamme riippuvaisia, sanoo Hypén.

- Uutta rengasta kehittävä rengasvalmistaja on meihin yhteydessä jo hyvissä ajoin. Testaamme käytännössä uuteen renkaaseen sopivan telakengän ja mitoitus. Koko paketin on oltava kunnossa, kun rengas tu-



Telamallit suunnitellaan hyvin tarkasti erilaisiin olosuhteisiin. Vahva sivuketjulinja ja pyörästetyt telakengät tekevät tästä mallista sopivan erityisesti Baltian kosteille ja teloja kuluttaville hiesumaille. Pyöreäsivuinen telakenkä ei riko risumattoa koneen alta, näyttää Hannu Hypén.

lee markkinoille.

Samoin pelaa yhteistyö konevalmistajien kanssa. Telavalmistaja otetaan uuden koneen kehitystyöhön mukaan jo varhaisessa vaiheessa. – Meillä on kone- ja rengasvalmistajien kanssa hyvin avoin, mutta luotamuksellinen dialogi.

Yrittäjien vaatimukset telojen toimivuudesta ja varsinkin kestävydestä kasvavat jatkavas-

ti. – Vaatimukset ovat äärimmäisen kovat, vahvistaa Hannu Hypén. Koneiden kasvaessa myös telat kasvavat.

- Telojen on kestävä tuhansia tunteja, mutta varsinaista normaalia käyttöikää niille ei voi laskea, alueelliset maasto-olosuhteet vaikuttavat siihen paljon. Esimerkiksi märkä hiekkinen maa on erittäin tehokas hionta-aine, joka kuluttaa telan



Metsätö Oy on perustettu vuonna 1945. Aluksi tuotteina olivat metsätöissä käytettävät käsityökälyt. Vuonna 1974 alkoi metsäkonevarusteiden maahantuonti ja markkinointi. Viisi vuotta myöhemmin tuotevalikoima täydentyi tietterillä ja muilla maanrakennuksessa tarvittavilla kulutusterästuotteilla.

Metsätö Oy kuuluu tänä päivänä ruotsalaiseen P. Wikström Jr Ab –konserniin. Yritysrppäeseen kuuluvat lisäksi ruotsalainen Olofsfors Ab ja sekä kanadalainen Olofsfors Inc. Olofsfors Ab valmistaa metsäkoneteloja, tietteriä ja kauhateräksii, Olofsfors Inc. on Pohjois-Amerikassa metsäkonevarusteita markkinoiva ja myyvä yritys. Konserniin kuuluu myös alumiinirunkoisia ikkunoita ja ovia valmistava Aluman Ab.

Emoyhtiö on vanha, vanhimmat toiminnot juurtuvat aina vuoteen 1762, jolloin nykyisen kotipaikan tuntumaan Keski-Ruotsin Nordmalingiin valmistui Olofsforsin teräsmasuuni.

Metsätö Oy:ssä on 23 henkeä työssä Jyväskylässä, Hämeenlinnassa ja Rovaniemellä. Metsätöön asiakkaina ovat metsäkonevarustelualueella, konevalmistajat ja koneyritykset, teräspuolella asiakkaita ovat kaupungit, kunnat, tielaitos, kauhavalmistajat auravalmistajat ja tienrakennusalan urakoitsijat. Yrityksen liikevaihdosta (19,4 miljoonaa euroa vuonna 2008) 65 prosenttia kertyy oman konsernin tuotteista.

Metsätöön tärkeimmät metsäkonevaruste-edustukset ovat Olofsfors –telojen ohella Gunnebo-ketjut, Hultdins -kahmarit ja kourasahat, Indexator –rotaattorit, Iggesund ja Windsor –terälaipat, Carlton ja Windsor –teräketjut, Harvemmark -merkkäusvärät ja Turva-tankki –säiliöt polttoaineen kuljetukseen. Edustuksiin kuuluu myös viime vuosina nopeasti suosiotaan kasvattaneet Expander –pultit.



Metsäkonevarusteiden myynti on suurimmaksi osaksi toimitusmyyntiä, mutta toimipisteiden myymälöillä on edelleenkin omat käyttäjänsä varsinkin lähialueiden yrittäjäkunnassa.

nopeasti.

- Käyttöikähaarukka on varmasti 4.000 – 10.000 tuntia, laskee Hypén. - Täällä Keski-Suomessa telat kestävät yleensä pitkään, mutta alueen sisälläkin voi olla tuhansien tuntien eroja.

Kilpailusta

Kilpailu metsäkonevarusteissa on lisääntynyt rinta-rinnan kasvaneen konekaupan myö-

tä. – Kilpailua tarvitaan, se tekee hyvää meille ja meidän asiakkaillamme, sanoo Hannu Hypén.

– Kilpailun myötä pystyy parhaiten mittaamaan omia kykyjään ja omia tuotteitaan. Terve kilpailu synnyttää aina uutta tuotekehitystä. Telapuolella me haluamme olla ehdottomasti kehityksen veturi.